

> 10. SE DEVELOPPER à l'international

Les incontournables de l'export

> Partagez et échangez à l'international !

Plusieurs formules sont à votre disposition pour échanger avec des experts et d'autres entreprises exportatrices : permanences COFACE (assurance prospection), réunions d'information UBIFRANCE (V.I.E., bureaux de presse...), ateliers et réunions d'information : évolution des techniques de dédouanement en ligne, d'obligations déclaratives, les Incoterms, la TVA et le e-commerce, circulation des travailleurs...

> Service payant

Le club export Champagne

> L'union fait la force !

Au sein du club export Champagne, en tant que vigneron, bénéficiez d'une démarche d'internationalisation commune via des réunions thématiques trimestrielles et des actions collectives terrain telles que missions de prospection, rencontres acheteurs, et participation à des salons.

> Service payant

> Vos contacts pour ces services

Frédérique RANNOU-OGLOZA - 03 23 06 02 19
Evelyne HOURDIN - 03 23 04 39 81

Réseau entreprise Europe

> L'Europe à la portée de votre entreprise !

Vous souhaitez disposer d'informations communautaires (ex. accès aux marchés publics européens...), rechercher des partenaires européens commerciaux et technologiques, identifier, acquérir ou développer de nouvelles technologies, ou disposer d'informations sur les programmes de financement européen ? Nous vous accompagnons dans vos démarches.

> Service gratuit

> Votre contact

Catherine MACADRÉ - 03 23 04 39 96